

Содержание:

Введение

Важнейшей составной частью финансовых ресурсов организации являются ее оборотные активы. Оборотные активы организации, участвуя в кругообороте средств рыночной экономики, представляют собой органически единый комплекс. Особенность оборотных активов состоит в том, что в условиях нормальной хозяйственной деятельности они не расходуются, а авансируются в различные виды текущих затрат организации, возвращаясь после завершения каждого оборота к своей исходной величине.

Наличие оборотных активов имеет большое значение для создания нормальных условий производственной и финансовой деятельности предприятия. Располагая оборотными средствами, предприятие может производить расчеты с поставщиками за приобретаемые у них предметы и средства труда, с рабочими и служащими по заработной плате, с банком за пользование кредитами и другие платежи.

Экономическая оценка состояния оборотных активов основана на применении показателей, характеризующих степень эффективности и полезности их использования в процессе производства. Большое влияние на состояние оборотных активов оказывает их оборачиваемость. От нее зависит не только размер минимально необходимых для хозяйственной деятельности оборотных активов, но и размер затрат, связанных с владением и хранением запасов и т.д. В свою очередь это отражается на себестоимости продукции, работ, услуг и в конечном итоге на финансовых результатах организации. Все это обуславливает необходимость постоянного контроля за оборотными активами и анализа их оборачиваемости.

Улучшение использования оборотных активов с развитием предпринимательства приобретает все более актуальное значение, так как высвобождаемые при этом материальные и денежные ресурсы являются дополнительным внутренним источником дальнейших инвестиций. Рациональное и эффективное использование оборотных активов способствует повышению финансовой устойчивости организации и ее платежеспособности. В этих условиях организация своевременно и полностью выполняет свои расчетно-платежные обязательства, что позволяет успешно осуществлять коммерческую деятельность.

В современных условиях огромное негативное влияние на эффективность использования оборотных активов оказывают факторы состояния экономики. Данные факторы влияют на использование оборотных активов вне зависимости от интересов организации. Вместе с тем организация имеет внутренние резервы повышения эффективности использования оборотных активов, на которые она может активно влиять. К ним относятся: рациональная организация производственных запасов, разработка политики управления дебиторской задолженностью, рациональная инвестиционная политика, направленная на эффективное использование свободных денежных средств и др.

Целью данной курсовой работы являются критический анализ состояния оборотных активов организации и разработка мероприятий по эффективному их использованию.

Исходя из поставленной цели, решались следующие задачи:

1. исследованы теоретические основы функционирования и использования оборотных активов организации путем рассмотрения их экономической сущности, классификации и показателей эффективности использования;
2. дана оценка эффективности использования оборотных активов ООО «РИА «Свинарка и пастух», в частности, запасов, дебиторской задолженности и денежных средств;
3. разработаны мероприятия по повышению эффективности использования оборотных активов ООО «РИА «Свинарка и пастух», в том числе рассмотрены пути ускорения оборачиваемости оборотных активов.

1 Теоретические основы формирования и использования оборотных активов организации

Наличие у организации достаточных оборотных активов является необходимой предпосылкой для его нормального функционирования в условиях рыночной экономики.

Самое главное, что, - эффективное использование оборотных активов и мероприятия по рационализации их использования могут способствовать ускорению оборачиваемости оборотных активов и благополучию организации.

К оборотным производственным фондам промышленных предприятий относится часть средств производства (производственных фондов), вещественные элементы которых в процессе труда, в отличие от основных производственных фондов, расходуются в каждом производственном цикле, и их стоимость переносится на продукт труда целиком и сразу. Вещественные элементы оборотных фондов в процессе труда претерпевают изменения своей натуральной формы и физико-химических средств. Они теряют свою потребительную стоимость по мере их производственного потребления. Новая потребительная стоимость возникает в виде выработанной из них продукции.

В экономической литературе встречаются различные формулировки понятия оборотных активов и такие его синонимы как оборотные средства, оборотный капитал, текущие активы, мобильные активы. Рассмотрим некоторые из них.

Оборотные средства – это совокупность денежных и материальных средств, авансируемых в средства производства, однократно участвующих в производственном процессе и полностью переносящих свою стоимость на готовый продукт [11, с. 151].

Оборотные средства представляют собой стоимостную оценку совокупности материально-вещественных ценностей, используемых в качестве предметов труда и действующих в натуральной форме, как правило, в течение одного производственного цикла [17, с. 413].

Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. подчеркивают, что оборотные средства (оборотный капитал) – это часть капитала организации, вложенного в её текущие активы [51, с. 78].

В.В. Ковалев считает, что оборотные средства (синонимы: оборотный капитал, мобильные активы, текущие, оборотные активы) – это активы предприятия, возобновляемые с определенной регулярностью для обеспечения текущей деятельности, вложения в которые, как минимум, однократно оборачиваются в течение года или одного производственного цикла, если последний не превышает год [24, с. 131].

Как мы видим, не прослеживается очевидная грань между понятиями «оборотные активы» и «оборотный капитал» и не наблюдается единообразия в терминологии. Логичным представляется при рассмотрении оборотных активов и оборотного капитала учитывать способ их отражения в бухгалтерском балансе. В этом случае под оборотными активами следует понимать актив баланса, раскрывающий

предметный состав имущества предприятия, в частности, его оборотные или текущие активы, а под оборотным капиталом – пассив баланса, показывающий какая величина средств (капитала) вложена в хозяйственную деятельность предприятия (собственный и заемный капитал). Иначе, оборотный капитал – это величина финансовых источников, необходимых для формирования оборотных активов предприятия [22, с. 140].

Множество мнений также связано с особым экономическим содержанием данной финансовой категории, двойственным ее содержанием, соединившим в себе авансированные денежные средства и стоимость материальных ресурсов в виде запасов сырья, топлива, полуфабрикатов, готовой продукции и других видов материальных ценностей.

Находясь постоянно в обороте предприятия, оборотные активы являются источником авансированного финансирования затрат предприятия на производство и реализацию продукции с момента образования производственных запасов до времени поступления выручки от реализации готовой продукции. Этим самым оборотные активы выполняют свою важную производственную функцию. Выполняя производственную функцию, оборотные активы, авансируясь в оборотные производственные фонды, поддерживают непрерывность процесса производства и переносят свою стоимость на произведенный продукт. По завершении производства оборотные активы переходят в сферу обращения в виде фондов обращения, где выполняют платежно-расчетную функцию, состоящую в завершении кругооборота и превращении оборотных активов из товарной формы в денежную.

Оборотные производственные фонды обеспечивают непрерывность производственного процесса, а фонды обращения – реализацию произведенной продукции на рынке и получение денежных средств, гарантирующих благополучие предприятия. Эта экономическая роль оборотных активов определяет их сущность, которая заключается в необходимости обеспечения бесперебойного функционирования процесса производства и процесс обращения.

Находясь в постоянном движении, оборотные активы совершают непрерывный кругооборот, который отражается в постоянном возобновлении процесса производства [46, с.136].

Движение оборотных активов может быть представлено в классической форме:

Д - Т ... Т - П - Т' ... Т' - Д'.

Оборотные активы предприятия, вкладываемые в производство, начинают свое движение с авансирования определенной суммы денежных средств D на приобретение производственных запасов ПЗ: сырья, материалов, топлива и прочих предметов труда, которые используются с целью производства определенных товаров.

На первой стадии ($D-T$), денежной или подготовительной, оборотные активы из формы денежных средств переходят в форму производственных запасов. На этой стадии совершается переход из сферы обращения в сферу производства, и авансированная стоимость из денежной переходит в производительную ($D-ПЗ$). Завершением первой стадии прерывается товарное обращение (на схеме кругооборота оно показано многоточием), но процесс кругооборота оборотных активов продолжается.

Вторая стадия кругооборота ($T-П-T'$) совершается в процессе производства. Она состоит в передаче в производство $П$ купленных материальных ценностей, производственных запасов, в соединении средств и предметов труда с рабочей силой и в создании нового продукта, вобравшего в себя перенесенную и вновь созданную стоимость. На этой стадии кругооборота авансированная стоимость снова меняет свою форму. Из производительной формы она переходит в товарную, а по вещественному составу из материальных производственных запасов вначале превращается в незаконченную продукцию, а затем – в готовые изделия ($ПЗ-П-ГП$).

Третья стадия кругооборота ($T'-D'$) состоит в реализации изготовленной продукции и получении денежных средств. На этой стадии оборотные активы переходят из стадии производства в стадию обращения и снова принимают форму денежных средств. Прерванное товарное обращение возобновляется, и авансированная стоимость из товарной формы переходит в денежную. Авансированные средства восстанавливаются за счет поступившей выручки от реализации продукции. Разница между D' и D составляет величину денежных доходов и накоплений или финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия. Денежная форма, которую принимают оборотные активы на завершающей стадии кругооборота, является одновременно и начальной стадией оборота капитала.

Кругооборот – не единичный процесс. Это процесс, совершающийся постоянно и представляющий собой оборот активов. Завершив один кругооборот, оборотные активы вступают в новый, т.е. кругооборот совершается непрерывно и происходит постоянная смена форм авансированной стоимости. Вместе с тем на каждый данный момент кругооборота оборотные активы функционируют одновременно во всех стадиях, обеспечивая непрерывность процесса производства. Авансированная

стоимость различными частями одновременно находится во многих функциональных формах – денежной, производительной, товарной.

Для организации кругооборота оборотных активов важен для оценки длительности производственного и финансового циклов и управления ими. Период оборота производственных запасов с момента их поступления в производство, незавершенное производство и готовая продукция до момента ее отгрузки формируют производственный цикл, в то время как финансовый цикл, охватывающий процесс как производства, так и реализации продукции, начинается с оплаты сырья, материалов и прочих товарно-материальных ценностей и заканчивается получением денег от покупателя.

В виду многообразия оборотных средств их принято делить на группы по определенным признакам.

По функциональному назначению или роли в процессе воспроизводства различают оборотные производственные фонды и фонды обращения.

Оборотные производственные фонды предприятия – это часть средств производства, которые изменяют свою натурально-вещественную форму, и стоимость которых переносится на созданный продукт. Оборотные производственные фонды состоят из трех частей: производственные запасы, незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления, расходы будущих периодов.

Производственные запасы - это предметы труда, подготовленные для запуска в производственный процесс; состоят они из сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, горючего, покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий, тары и тарных материалов, запасных частей для текущего ремонта основных фондов.

Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления - это предметы труда, вступившие в производственный процесс: материалы, детали, узлы и изделия, находящиеся в процессе обработки или сборки, а также полуфабрикаты собственного изготовления, не законченные полностью производством в одних цехах предприятия и подлежащие дальнейшей обработке в других цехах того же предприятия.

Расходы будущих периодов - это невещественные элементы оборотных фондов, включающие затраты на подготовку и освоение новой продукции, которые производятся в данном периоде (квартал, год), но относятся на продукцию

будущего периода (например, затраты на конструирование и разработку технологии новых видов изделий, на перестановку оборудования и др.).

Оборотные производственные фонды в своем движении также связаны с фондами обращения, обслуживающими сферу обращения. Они включают готовую продукцию на складах, товары в пути, денежные средства и средства в расчетах с потребителями продукции, в частности, дебиторскую задолженность. Совокупность денежных средств организации, предназначенных для образования оборотных фондов и фондов обращения, составляют оборотные средства организации.

Установление оптимального соотношения оборотных средств в производстве и обращении имеет важное значение для обеспечения денежными средствами выполнения производственной программы, а также является одним из основных факторов эффективности использования оборотных средств [23].

По источникам формирования оборотные средства делятся на собственные, заемные и привлеченные.

Источники формирования оборотных средств оказывают существенное влияние на организацию и оборачиваемость оборотных средств. Избыток оборотных средств означает, что часть капитала организации бездействует и не приносит дохода. Вместе с тем недостаток оборотного капитала тормозит ход производственного процесса, замедляя скорость хозяйственного оборота средств организации.

Вопрос об источниках формирования оборотных средств важен еще с одной позиции. Конъюнктура рынка постоянно меняется, поэтому потребности предприятия в оборотных средствах не стабильны. Покрыть эти потребности только за счет собственных источников становится практически невозможным. Опыт показывает, что в большинстве случаев эффективность пользования заемных средств оказывается более высокой, чем собственных. Поэтому основной задачей управления процессом формирования оборотных средств является обеспечение эффективности привлечения заемных средств.

Собственные оборотные средства играют ведущую роль среди их формирования. Они должны обеспечивать имущественную и оперативную самостоятельность предприятия, необходимую для рентабельной предпринимательской деятельности. Их первоначальное формирование происходит в момент создания организации и образования её уставного капитала.

В дальнейшем собственные оборотные средства пополняются за счет прибыли, а также средств, приравненных к собственным. Это средства, которые не принадлежат организации, но постоянно находятся в её обороте. К ним относятся: минимальная переходящая из месяца в месяц задолженность по оплате труда работникам организации, резервы на покрытие предстоящих расходов, минимальная переходящая задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами, средства кредиторов, полученные в качестве предоплаты за продукцию и так далее.

Однако в силу целого ряда объективных причин (инфляция, рост объемов производства, задержек в оплате счетов клиентов и др.) у организации возникают временные дополнительные потребности в оборотных средствах. Все более важное значение приобретают заемные средства, их основу составляют: банковские и коммерческие кредиты, займы, инвестиционный налоговый кредит, инвестиционные вклады работников организации, облигационные займы.

Заемные средства в виде кредитов обычно используются более эффективно, чем собственные оборотные средства. Они совершают более быстрый кругооборот, имеют целевое назначение выдаются на строго обусловленный срок, сопровождаются взиманием банковского процента. Все это побуждает организацию постоянно следить за движением заемных средств и результативностью их использования.

Банковские кредиты предоставляются в форме инвестиционных (долгосрочных) кредитов или краткосрочных ссуд. Наряду с банковскими кредитами источниками финансирования оборотных средств являются также коммерческие кредиты других предприятий и организаций, оформление в виде займов, векселей, товарного кредита и авансового платежа.

Инвестиционный налоговый кредит предоставляется предприятиям органами государственной власти. Он представляет собой временную отсрочку налоговых платежей организации. Для получения инвестиционного налогового кредита организация заключает кредитное соглашение с налоговыми органами по месту её регистрации.

Инвестиционный взнос (вклад) работников - это денежный взнос работника в развитие экономического субъекта под определенный процент. Интересы сторон оформляются договором или положением об инвестиционном вкладе [39].

Потребности организации в оборотных средствах могут покрываться также за счет выпуска в обращение долговых ценных бумаг или облигаций. Облигация удостоверяет отношения займа между держателями облигации и лицом, эмитировавшим документ.

Правильное соотношение между собственными, заемными и привлеченными источниками образования оборотных средств играет важную роль в укреплении финансового состояния организации.

По периоду функционирования оборотные активы состоят из постоянной и переменной части, т.е. зависящей и не зависящей от сезонных колебаний объемов деятельности организации [54, с.456].

Постоянные оборотные активы представляют собой ту часть денежных средств, дебиторской задолженности и производственных запасов, потребность в которых относительно постоянна в течение операционного цикла.

Переменные оборотные активы отражают дополнительные текущие активы, необходимые в пиковые периоды или в качестве страхового запаса.

По практике контроля, степени планирования и управления оборотные средства подразделяются на нормируемые и ненормируемые.

К нормируемым средствам относятся, как правило, все оборотные производственные фонды, а также та часть фондов обращения, которая находится в виде остатков нереализованной готовой продукции на складах организации.

К ненормируемым средствам относятся остальные элементы фондов обращения, т.е. отправленная потребителям, но еще неоплаченная продукция и все виды денежных средств и расчетов. Отсутствие норм не означает, однако, что размеры этих элементов оборотных средств могут изменяться произвольно и беспредельно и что за ними отсутствует контроль. Действующий порядок расчетов между предприятиями предусматривает систему экономических санкций со стороны государства против роста неплатежей.

Нормируемые оборотные средства получают отражение в финансовых планах (бизнес-плане) организации, тогда как ненормируемые оборотные средства объектом планирования практически не являются.

По степени ликвидности (скорости превращения в денежные средства) - абсолютно ликвидные, быстро реализуемые, медленно реализуемые оборотные активы.

Деление оборотных активов на быстро реализуемые и медленно реализуемые не является абсолютным и зависит от конкретной реальной ситуации, складывающейся в каждый данный отчетный период деятельности организации. Может сложиться так, что остатки готовой продукции на складе предприятия реализуются быстрее (за наличные), чем наступят сроки погашения дебиторской задолженности. Поэтому для каждой организации и для каждого отдельного периода существует своя индивидуальная группировка текущих активов по степени ликвидности.

По степени риска вложения капитала выделяют оборотный капитал с минимальным риском вложений (денежные средства, краткосрочные финансовые вложения), с малым риском вложений (дебиторская задолженность), со средним риском вложений (расходы будущих периодов), с высоким риском вложений (сомнительная дебиторская задолженность, залежалые производственные запасы и т.п.).

Последние две группировки оборотных активов очень важны для осуществления в организации контроля за рациональным размещением капитала в текущих активах. Эффективно управлять ликвидностью – значит не допускать увеличения доли активов с высокой и средней степенью риска.

Управление оборотными активами состоит в обеспечении непрерывности процесса производства и реализации продукции с наименьшим размером оборотных средств. Это означает, что оборотные средства предприятий должны быть распределены по всем стадиям кругооборота в соответствующей форме и в минимальном, но достаточном объеме.

Процесс разработки экономически обоснованных величин оборотных средств, необходимых для организации нормальной работы предприятия, называется нормированием оборотных средств. Таким образом, нормирование оборотных средств заключается в определении сумм оборотных средств, необходимых для образования постоянных минимальных и в то же время достаточных запасов материальных ценностей, неснижаемых остатков незавершенного производства и других оборотных средств. Нормирование оборотных средств способствует выявлению внутренних резервов, сокращению длительности производственного цикла, более быстрой реализации готовой продукции.

Нормируют оборотные средства, находящиеся в производственных запасах, незавершенном производстве, остатках готовой продукции на складах организации. Это нормируемые оборотные средства. Остальные элементы

оборотных средств называются ненормируемыми.

Потребность предприятия в оборотных средствах зависит от множества факторов: объемов производства и реализации, вида бизнеса, масштаба деятельности, длительности производственного цикла, структуры капитала организации, учетной политики организации и системы расчетов, уровня материально-технического снабжения, видов и структуры потребляемого сырья, темпов роста объемов производства и реализации продукции организации, искусства менеджеров и бухгалтеров и других факторов [20].

Точный расчет потребности организации в оборотных средствах необходимо вести из расчета времени пребывания оборотных средств в сфере производства и в сфере обращения, которое зависит от перечисленных выше факторов.

Время пребывания оборотных средств в производстве охватывает: время, в течение которого оборотные средства производства находятся в процессе непосредственного функционирования (или обработки); время перерывов в процессе производства, не требующих затрат рабочей силы; время, в течение которого оборотные средства производства пребывают в состоянии запасов.

Время пребывания оборотных средств в сфере обращения охватывает время нахождения их в форме остатков нереализованной продукции, денежных средств в кассе предприятия, на счетах в банках и в расчетах с хозяйствующими субъектами.

Общее время оборота оборотных средств (длительность одного оборота или скорость оборота) складывается из времени пребывания их в сфере производства и в сфере обращения. Оно является важнейшей характеристикой, влияющей на эффективность использования оборотных средств и финансовое состояние организации.

Скорость оборота оборотных средств характеризует уровень производственного потребления оборотных средств. Чем выше скорость оборота, тем меньше потребности предприятия в оборотных средствах [20].

В процессе нормирования оборотных средств определяют норму и норматив оборотных средств.

Нормы оборотных средств характеризуют минимальные запасы товарно-материальных ценностей на предприятии рассчитываются в днях запаса, нормах запаса деталей, рублях на расчетную единицу и т.д.

Норматив оборотных средств – произведение нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого определена. Рассчитывается в рублях.

Норматив оборотных средств устанавливает их минимальную расчетную сумму, постоянно необходимую предприятию для работы. Это один из наиболее изменчивых показателей текущей финансовой деятельности. Невыполнение норматива оборотных средств может привести к сокращению производства, невыполнению производственной программы из-за перебоев в производстве и реализации продукции.

Сверхнормативные запасы отвлекают из оборота денежные средства, свидетельствуют о недостатках материально-технического обеспечения, неритмичности процессов производства и реализации продукции. Все это приводит к омертвлению ресурсов, их неэффективному использованию.

Известны три метода расчета нормативов оборотных средств: аналитический, метод прямого счета, коэффициентный метод [20, с. 90].

Аналитический, или опытно-статистический метод нормирования отражает сложившуюся практику организации производства, снабжения и сбыта. Сущность его состоит в том, что при анализе имеющихся товарно-материальных ценностей корректируются их фактические запасы и исключаются излишние и ненужные ценности.

Метод прямого счета предусматривает научно обоснованный расчет запасов по каждому элементу оборотных средств в условиях достигнутого организационно-технического уровня предприятий с учетом всех изменений, происходящих в развитии техники и технологий, в организации производства, транспортировке товарно-материальных ценностей в области расчетов.

При коэффициентном расчете в свободный норматив предшествующего периода вносятся поправки на планируемое изменение объема производства и на ускорение оборачиваемости средств. Применение дифференцированных коэффициентов по отдельным элементам оборотных средств допустимо, если нормативы периодически уточняются путем прямого счета.

В настоящее время нормирование оборотных средств, как правило, не применяется, хотя многие специалисты считают это существенным недостатком, поскольку грамотное управление оборотными средствами невозможно без их нормирования.

Для проведения обоснованного анализа и оценки эффективности использования оборотных активов организации следует использовать весь арсенал информационных потоков о ее хозяйственной деятельности.

Экономическая оценка состояния оборотных активов основана на применении показателей, характеризующих степень эффективности и полезности их использования в процессе производства. К таким показателям относятся [44,154]:

коэффициент оборачиваемости оборотных активов (количество оборотов)

$$об = N / ОА, (1)$$

где Коб – коэффициент оборачиваемости (обороты);

N – выручка от реализации продукции, работ, услуг (тыс. руб.);

ОА – средняя величина оборотных активов (тыс. руб.).

Данный показатель показывает количество оборотов, совершаемых оборотными активами за определенный период времени, и характеризует объем реализованной продукции на 1 руб., вложенный в оборотные активы;

длительность одного оборота -

$$L = (ОА*Д) / N, (2)$$

где L – длительность периода обращения оборотных активов (в днях);

Д – отчетный период (в днях).

Данный показатель позволяет судить о том, в течение какого времени оборотные активы проходят все стадии кругооборота в организации. Чем меньше продолжительность периода обращения или одного оборота оборотных активов, тем, при прочих равных условиях, экономическому субъекту требуется меньше оборотных активов;

коэффициент закрепления (загрузки) оборотных активов –

$$Кз = ОА / N. (3)$$

Коэффициент закрепления (или загрузки) оборотных активов используется для планирования и показывает величину оборотных активов на 1 руб. реализованной продукции. Чем ниже показатель загрузки оборотных активов, тем эффективнее

они используются.

Ускорение оборачиваемости активов способствует сокращению потребности в оборотных активах (абсолютное высвобождение), приросту объемов продукции (относительное высвобождение) и, значит, увеличению получаемой прибыли.

Замедление оборачиваемости требует привлечения дополнительных средств для продолжения хозяйственной деятельности организации хотя бы на уровне прошлого периода.

Величину относительного высвобождения (привлечения) оборотных активов можно рассчитать двумя способами.

1. Высвобождение (привлечение) оборотных активов из оборота определяется по формуле:

$$Bo = OA1 - OA0 * Kp, 4)$$

где Bo – величина относительной экономии (-) (привлечения) (+) оборотных активов;

$OA1, OA0$ – средняя величина оборотных активов за отчетный и базисный период;

$$Kp = 1 + (N1 - N0) / N0$$

– коэффициент роста продукции.

2. Высвобождение (привлечение) оборотных активов в результате изменения продолжительности оборота определяется по формуле:

$$Bo = (L1 - L0) * N1_{одн}, (5)$$

где $L1, L0$ – длительность одного оборота оборотных активов за отчетный и базисный период (в днях);

$N1_{одн}$ – однодневная реализация продукции (тыс. руб.).

Ускорение оборачиваемости оборотных активов и высвобождение в результате этого оборотных активов в любой форме позволяет организации направить их по своему усмотрению на развитие предпринимательской деятельности и обойтись без привлечения дополнительных финансовых ресурсов.

Обобщающим показателем эффективности использования оборотных активов является показатель рентабельности, рассчитываемый как соотношение прибыли от реализации продукции или иного финансового результата к средней величине оборотных активов:

$$SOA = (P*100)/OA, (6)$$

где SOA – рентабельность оборотных активов (%);

P – прибыль от реализации продукции.

Этот показатель характеризует величину прибыли, получаемой на каждый рубль оборотных активов, и отражает финансовую эффективность работы организации, так как именно оборотные активы обеспечивают оборот всех ресурсов в организации.

Углубленный анализ использования оборотных активов можно провести с помощью частных показателей оборачиваемости.

Для анализа оборачиваемости дебиторской задолженности используются следующие показатели:

1. Оборачиваемость дебиторской задолженности (количество оборотов) -

$$КДЗ = N / ДЗ, (7)$$

где КДЗ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (обороты);

ДЗ – средняя величина дебиторской задолженности (тыс. руб.).

Данный коэффициент показывает расширение или снижение коммерческого кредита, предоставляемого организацией. Если при расчете коэффициента выручка от реализации считается по переходу права собственности, то увеличение коэффициента означает сокращение продаж в кредит, а его снижение – увеличение объема предоставляемого кредита.

2. Период погашения дебиторской задолженности -

$$ЛДЗ = Д / КДЗ, (8)$$

де ЛДЗ – длительность погашения дебиторской задолженности (дни).

При этом, чем продолжительнее период погашения дебиторской задолженности, тем выше риск ее непогашения. Данный показатель следует рассматривать по юридическим и физическим лицам, видам продукции, условиям расчетов, т.е. условиям заключения сделок.

3. Доля дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов –

$$\text{УДЗ} = (\text{ДЗ} * 100) / \text{ОА}, (9)$$

где УДЗ – удельный вес дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов (%).

Чем выше этот показатель, тем менее мобильна структура имущества организации.

4. Доля сомнительной задолженности в составе дебиторской задолженности –

$$\text{УСДЗ} = (\text{СЗ} * 100) / \text{ДЗ}, (10)$$

где УСДЗ – удельный вес сомнительной задолженности в составе дебиторской задолженности (%);

СЗ – сомнительная дебиторская задолженность (тыс. руб.).

Данный показатель характеризует «качество» дебиторской задолженности. Тенденция к его росту свидетельствует о снижении ликвидности активов.

Для анализа оборачиваемости товарно-материальных запасов используются следующие показатели:

1. Оборачиваемость запасов (количество оборотов) –

$$\text{КПЗ} = \text{С} / \text{ПЗ}, (11)$$

где КПЗ – коэффициент оборачиваемости запасов (обороты);

С – себестоимость реализованной продукции (тыс. руб.);

ПЗ – средняя величина производственных запасов (тыс. руб.).

Данный показатель характеризует количество оборотов, которое могут совершить запасы в течение анализируемого периода.

2. Продолжительность оборота (срок хранения) запасов –

$ЛПЗ = Д / КПЗ, (12)$

где ЛПЗ – длительность оборота запасов (дни).

Аналогично рассчитывают оборачиваемость и продолжительность оборота сырья, материалов и готовой продукции хозяйствующего субъекта.

Таким образом, эффективность использования оборотных активов характеризуется системой экономических показателей. При этом основное внимание уделяется расчету и анализу изменений таких показателей, как скорость оборота оборотных активов и период оборота.

Обобщая все вышесказанное, подчеркнем, что ритмичность, слаженность и высокая результативность работы организации во многом зависят от её обеспеченности оборотными средствами, которые в свою очередь представляют собой авансированную в денежной форме стоимость для образования и использования оборотных производственных фондов и фондов обращения в минимально необходимых размерах, возобновляемые с определенной регулярностью для обеспечения текущей деятельности, вложения в которые, как минимум, однократно оборачиваются в течение года или одного производственного цикла, если последний не превышает год.

2 Анализ динамики, состава и структуры оборотных активов организации ООО «Рекламно-информационное агентство «Свинарка и пастух»

Полное наименование организации – общество с ограниченной ответственностью «Рекламно – информационное агентство «Свинарка и пастух». Сокращенное фирменное наименование – ООО «РИА «Свинарка и пастух».

Организация создана в соответствии с Российским законодательством путем учреждения, по решению учредителя 18 августа 1999г.

Дата государственной регистрации организации – 18 августа 1999г.

30 августа 1999г. в единый государственный реестр юридических лиц внесена запись о создании ООО «РИА «Свинарка и пастух», и она поставлена на учет в налоговом органе.

Место нахождения организации: 248016, г. Калуга, ул. Ленина, д. 51.

Организационно-правовая форма организации предполагает, что учредитель общества не отвечает по его обязательствам и несет риск убытков, связанных с его деятельностью, лишь в пределах стоимости внесенного им вклада. По законодательству размер уставного капитала не может быть меньше стократного минимального размера оплаты труда на дату регистрации.

Организация осуществляет свою деятельность на основании законодательства Российской Федерации и Устава.

ООО «РИА «Свинарка и пастух» является юридическим лицом и имеет уставный капитал 8349,00 рублей, сформированный денежными средствами учредителей (согласно п.8.1. Устава Общества, утвержденного решением учредителя 01.08.1999г.). Организация имеет расчетный счет 40702810822240101768 в Калужском ОСБ № 8608 г. Калуга, круглую печать со своим наименованием, штамп, бланки и другую атрибутику.

Организация не имеет филиалов и представительств.

Организация имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, исполнять обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Организация несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

В соответствии с п.2.1 раздела 2 Устава предприятия и разрешительными документами, ООО «РИА «Свинарка и пастух» осуществляет следующие основные виды деятельности:

- Производство, распространение, трансляция телевизионных и радио программ;
- Деятельность в качестве средства массовой информации;
- Рекламная деятельность;
- Организация и проведение выставок, аукционов, распродаж, концертных и культурно-массовых мероприятий;
- Проектные работы, выполнение строительно-монтажных работ;

Общество вправе осуществлять любые виды деятельности, не запрещенные действующим законодательством. Лицензируемые виды деятельности осуществляются после получения соответствующих лицензий.

Главной целью ООО «РИА «Свинарка и пастух» является осуществление перечисленных выше видов деятельности для обеспечения общественных потребностей, получение прибыли для повышения благосостояния коллектива предприятия, улучшения его труда и приращение капитала.

Для достижения поставленной цели на предприятии существуют четкая структура управления и рациональный подбор кадров.

Руководство текущей деятельностью ООО «РИА «Свинарка и пастух» осуществляется единоличным исполнительным органом организации – директором, который назначается на должность решением Учредителя. Директор действует без доверенности от имени ООО «РИА «Свинарка и пастух».

ООО «РИА «Свинарка и пастух» на территории г. Калуги и Калужской области изготавливает и размещает рекламу на телеканале Ren-TV и радиостанции «Хит-FM 103,6», т.е. является рекламной службой данных СМИ.

В связи с этим, в соответствии со штатным расписанием в штате агентства состоят старший менеджер по рекламе, менеджеры по рекламе, рекламный агент, видеомонтажер, звукооператоры и ведущие радиопрограмм. Кроме того, агентство имеет в собственности рекламные конструкции размером 3х6м., расположенные на улицах города. Размещением рекламной информации на данных конструкциях, а также их установкой занимается менеджер по наружной рекламе.

Весь бухгалтерский учет финансово-хозяйственной деятельности организации осуществляется главным бухгалтером, им же производится ведение кассовых операций (должности кассира не предусмотрено). Главный бухгалтер подчиняется непосредственно директору. Латание дыр в бюджете не должно быть чувством новой волне приватизации государственного имущества, которая началась российские власти уверены советник президента Сергей Глазьев. Приватизация должна вернуть доверие граждан к правительству и поощрять структурных реформ. Это - в эксклюзивном интервью Глазьев "Газета.ру".

Главное

Аэропорт Раменское откроется 15 марта

Министр труда обеспокоен сокращением зарплат в России

Медведев представит новый антикризисный план на форуме в Красноярске

"Получателями этой приватизации может стать спекулянты"

Окно в Египет

Смотрите также

Эффективный бизнес иностранным инвесторам, мы не продаем

5 различных рецептов для самых смелых

Новости Sml2

Obegorili-obgaydarili

- Правительство объявило масштабную приватизацию государственной собственности. Как избежать ошибок? По крайней мере, те, которые были в 90-х?

- Приватизация 90-х годов привело к криминализации. Это является основным компонентом этого отрицательными. Поскольку приватизация 90-х годов удалось преступников, которые грубо нарушили свои обязательства перед государством и обществом.

- Каких приверженность это?

- Privatizator не выполнил инвестиционные планы получили государственную собственность. И они получили собственность за бесценок. Миллионы граждан были обмануты мошенниками. Мы помним многочисленные финансовые пирамиды на основе чековых фондов, когда люди принимали ваучеры, а затем украл их собственность, тем самым зарабатывая сверхприбыли и использовать их для приобретения государственных активов.

Согласно отчету Генерального прокурора Госдумы, один случай приватизации одного преступления был записан в среднем.

- Как вы оцениваете последствия для экономики? С приватизацией попутного увеличению эффективности управления имуществом, и, в конечном счете, экономический рост ...

- Как вы знаете, если имущество похищено, не заработал, владелец вряд ли будет рачительно использовать его. Скорее всего, это перепродает при первой же возможности, и прятать деньги за рубежом. Это то, что случилось с большинством промышленных предприятий. Privatizator редко утруждают себя развитие производства. Типичный была другая картина: предоставление текущих активов, продажа акций, невыплата заработной платы и увольнение работников, а затем демонтаж и продажа кредитов оборудования и банкротства предприятия. После этого - это перепрофилирование складского, торгового, импорта или офисных помещений. Так что если некоторый рост произошел, это был рост экономики ofshorizatsii, складских и торговых помещений. Давайте не забывать о так называемых иностранных консультантов, работающих в SPC, который многие злоупотребляли служебным положением и участие в приватизации. Они приобрели российские активы, используя конфиденциальную информацию для получения личной выгоды. В этом отношении, кстати, есть решение американского правосудия, которая признала, в частности, обвиняют двух главных советников Harvard мошенничества приватизатора. С самого начала приватизация проводилась с наиболее благоприятными условиями для иностранного капитала, который был огромным преимуществом из-за частого недооценки приватизированных предприятий. Это не случайно основной финансовый оператор на рынке приватизационных сделок был одним из США швейцарских банках.

И самое главное, приватизации 90-х годов привело хаотизацию огромную экономию и резкое снижение промышленного производства из-за разрушения технологической цепочки.

- Уточнить пожалуйста.

- Советская экономика была сформирована из крупных промышленных и научно-производственных объединений. Каждый из них состоял из производственных и экспериментальных установок, конструкторских бюро и проектных институтов. Такие производственные объединения были около пяти тысяч в стране. Каждый из них использует между пятьсот тысяч рабочих, в зависимости от отрасли.

Если приватизированная, это индустриально-технологический комплекс в целом, мы бы не получить резкое падение экономической эффективности, останется работоспособным структура.

И когда приватизировали завод отдельно, и отдельно экспериментальный завод-конструкторское бюро по отдельности, это привело к резкому увеличению транзакционных издержек, к разрушению кооперативов, и в конечном счете к

краху производства и технологических систем и экономического коллапса всей хай-тек индустрии.

Ситуация в Сирии стала в выходные основным предметом в американской прессе. Больше это проводится разговор о международной операции по земле на территории страны, больше критики партнерам звуков США от экранов телевизоров и страниц газет. Кажется, что американцы не хотят еще один Афганистан или Ирак.

Теперь Америка продвигается к входу в наземные войска на территории Сирии от всех направлений. Несмотря на то, что представители США еще не объявляли подобные намерения, президента Турции, Тайип Эрдоган уже сообщил, что это поддержит американскую операцию и не просидит в стороне как Анкара в году на 2003 Ома, когда американский контингент был размещен в прибывший Ирак.

Власти Объединенных Арабских Эмиратов в воскресенье также объявили, что готовы послать наземные войска в Сирию в случае, если международная коалиция во главе с США сделана – положение Вашингтона будет для Объединенных Арабских Эмиратов в этом решающем вопросе. Но, как официальный представитель страны, чего-либо еще, кроме прямого вторжения, тактично объясненного журналистам, они также не ожидают из Америки. "Наше положение такой - то, что реальная кампания против, предоставляет наземным войскам" — государственный министр на иностранных делах Объединенных Арабских Эмиратов, которые объявил Анвар Гаргэш.

Будет ли официальный Вашингтон сопротивляться этому давлению или пошлет солдат в одну горячую точку? Если бы ответ на этот вопрос зависел от общественного мнения, то это было бы бесспорно - нет, не пошлет. "Ни Саудовская Аравия, ни Турция не скрываются, которые хотят свергнуть сирийского президента Башара аль-Асада. Поэтому некоторое сомнение, что наземные войска будут ограничены, чтобы бороться против террористической группы с "Исламским государством", - наблюдатель выпуск Газеты Christian Science Monitor Джейсон Томсон пишет.

Эксперты один за другим предупреждают Барака Обаму относительно вторжения в Сирию. "На гражданской войне сложности в Сирии не может быть по сравнению с одним другим конфликтом прошлых пятидесяти лет. Вьетнам, первые и вторые войны в Персидском заливе - просто шутят, который теперь происходит в Сирии" — сказал в интервью CNN полковника американских Военно-воздушных сил Седрик Лейтон. "Россия выручила Обаму, когда он был готов быть принятым участие во

время открытой войны с Сирией в конце августа и начала сентября 2013" — ветеран ЦРУ, Рэй Мэкговерн сказал корреспондентам выпуска Салона.

Геополитические приключения – судьба изобретательных стратегов. Присутствие сильных противников и ограниченных средств заставляет амбициозные способы, играющие с огнем работать явно. Иначе, самые популярные национальные лидеры рискуют получить пожизненный бренд "проигравшего" и страну, их возглавляемый – чтобы упасть на части, не сумев выздороветь от шока глобального поражения.

В трудной ситуации была Турция под лидерством Реджепа Эрдогана – один из идеологов "Новинка Османской империи". Перспективный проект "тюркский мир" рискует понравиться под тканью, послав в исторический мусорный бак собственного президента.

Аппетиты в способе серьезное: значительная роль в европейской континентальной политике, суверенитете по Крыму, неофициальном протекторате по Сирии, Ираку, республикам Кавказа, островам Средиземного моря, российским исламским областям. Здесь только никто не торопит удовлетворять их. Здесь также это оказывается, как в случае со слоном и 40 килограммов, связывающихся бананов: кто позволит глотать его их возможно?

Это кажется в Анкаре, это было понято и беспомощно *zatorpotat* ноги. Слишком трудно были противники. Сирийская армия с помощью российского самолета и курдского ополчения примерно отключит террористов от групп IGIL и "Dzhebkhath-Nusra" от турецкой поставки. Солдаты Башара аль-Асада управляют львиной долей стратегических пунктов области Алеппо, оставляя Эрдогана в Месопотамии с чем-либо.

"Это Вы забывали в Сирии? Вы - захватчики", - президент выкрикивает, адресуя к российскому коллеге, который является двумя шагами далеко от местной победы изображения. Эрдоган отвечает на вопрос сухопутного вторжения в Сирию неопределенно и уклончиво, обращаясь к неудачному опыту иракской операции.

Фактически, идеальный момент для такой уловки пропущен давно. "Чтобы выпить *Boşjomi*" за неудачного султана поздно, потому что, чтобы не выиграть современную войну без поддержки со стороны воздуха. И российский комплекс ПВО S-400 и группа пилотов с красными звездами на комиссиях по их автомобилям не позволят пролетать над сирийским небом к турецким самолетам.

Друзья на блоке НАТО хранили молчание и как будто не замечают беспорядка союзника. Усеянный звездами лидер в целом ведет себя, с точки зрения Эрдогана,

"не на - patsanski". Представители Вашингтона обмениваются рукопожатием лидерам сирийского Курдистана. И это приводит в ярость Анкару, для которой законный статус такого территориального образования – "атомная бомба" под государственностью более сильный незабываемый Ленин!

Однако Белый дом не от хорошей жизни приближается с непослушным ethnos. 10 февраля представление этой автономии открывается в Москве и Берлине. До сих пор усеянные звездами партнеры продвигают Россию, организовав официальную встречу с лидером сирийских курдов мусульманин Салиха Мухаммад, но наверстать упущенное никогда поздно.

Соглашения, настолько неприятные для Турции, заставили Эрдогана к заистерит уже в Вашингтон: "Как мы можем доверять Вам? Я или t

С другой стороны, американские политики неофициально, но достаточно охотно говорят журналистам, что победа над IGIL была бы довольно хорошим наследием, которое осталось после Барака Обамы, в котором заканчивается второй президентский срок. Поэтому искушение войти в войска и ударить одним махом в Белом доме очень велосипед. Здесь только, как будто вместо громкой победы Обама не оставлял в наследовании преемнику еще одну тянувшую войну.

Наблюдатель Noteru.com Марьяна Кленова.

То есть, оригинальное стратегическое заблуждение приватизации, который я, кстати, сказал, прежде чем он начал в 1991 году, был тот факт, что приватизировали не целостные системы производства и переработки, способный к самовоспроизведению и приватизированных предприятий, которые в наиболее его были производство и экономические единицы и никогда не функционировал как единое предприятие.

- Но не все производственные цепочки разрушенных, некоторые предприятия нашли свое место под солнцем.

- Компании, которые могут экспортировать сырье, быстро переместился на внешний рынок. А те, кто был вовлечен в выпуске готовой продукции, столкнулись с резким повышением цен на сырье, мы были вынуждены урезать производство. Это приватизация превратилась в катастрофической разгрома промышленной науки и проектных институтов, так что наша экономика разбита на нежизнеспособных частей, большинство из которых были неконкурентоспособны, потеряли связь с партнерами и их деятельности ограничена. То есть, приватизация превратилась в экономическую катастрофу.

- А для чего мощно были результаты приватизации?

- Для включения питания переворот, который дал криминализации российского общества. Пытаясь предотвратить хаос Верховного Совета Российской экономики и ее фрагментации, грабежей и криминализации во главе, как вы знаете, на переворот, стрельба Верховного Совета в 1993 году и формирование уголовно-олигархической диктатуре, которые могут можно назвать «kakokratiey» - сила худшее. Емкость государственной власти резко упала, состояние обанкротилась, страна оказалась на грани окончательного распада. Это было только с приходом на пост президента правительства Владимира Путина восстановил структуру управления.

- Восстановление - это мягко сказано. Правительство заменило всю структуру общества, и никто не утверждает, что мы должны структурных реформ. Как сделать приватизацию части структурных реформ?

Почему малый бизнес маркетинг навигатор, сказал глава госкорпорации МСП Александр Браверман

"Бизнес боится, потому что он не знает правил"

Глава госкорпорации по поддержке малого и среднего бизнеса, Александр Браверман сообщил «Газете.Ru», что не будет держаться за свою позицию, если бы не ... →

- Это зависит от того, что вы подразумеваете под структурных реформ. Если эта реформа для того, чтобы модернизировать экономику, приватизация может быть его частью. В качестве примера, скажем, приватизация англичан во время правления Маргарет Тэтчер. Там были приватизированы, некоторые из основных секторов экономики, на основе их долгосрочных планов развития.

Государство получило много денег, и новые владельцы не только значительные инвестиции в модернизацию и развитие этих отраслей, но потом все равно платить налог на прирост капитала.

То есть опыт приватизации в Великобритании, в Европе в целом, как часть европейского экономического чуда, весьма поучительна. Вы можете найти много положительных примеров отраслей, что состояние восстановленных после войны, на основе новой технологии, а затем были проданы на благо государства и с четким пониманием того, что новые владельцы будут инвестировать в развитие этих предприятий.

В России приватизация проходила на базе инвестиционных конкурсов, но кто тогда проверяется, были ли выполнены обязательства? В большинстве случаев, инвестиционные планы не были выполнены. В то же время собственность новых владельцев никто не выигрывает. Это не должно повториться.

- В России, доходы от приватизации, как правило, уходит на еду? Правительство говорит приватизацию в связи с дефицитом бюджета и отсутствия средств для выполнения социальных обязательств властей ...

- Это похоже на продажу собственности банкротства. Доходы от приватизации не очень хорошо подходят для финансирования текущих обязательств бюджета, поскольку они зависят от рыночных условий прерывистый и одноразовым. Для того, чтобы финансировать дефицит бюджета все страны мира прибегают к госзаимствований, источник финансирования, который обычно кредитная эмиссия. Например, более 90% эмиссии долларов ФРС осуществляет покупку казначейских обязательств; выбросов Евро осуществляется по долгу приобретения странах ЕС; йен - под обязательство государственных учреждений. Доходы от приватизации пытается потратить, чтобы стимулировать инвестиции и инновации.

Может вы по-другому

- Как расширить приватизацию в правильном направлении? Возможно ли вообще?

- Может быть. государственных учреждений и управления коммерческой недвижимости должна осуществляться систематически в целом. И приватизация должна быть спланирована на основе общего состояния имущественного комплекса плана управления. Сегодня государственная собственность являются крупнейшие коммерческие банки, институты развития, госкорпораций и других организаций, государственные предприятия, работающие на рынке и получать прибыль. Каждый сам по себе этих функций, руководители никаких обязанностей для выполнения планов экономического развития, они могут свободно распоряжаться гигантскими государственных средств, не неся реальную ответственность за их выполнение. Как показывают данные проверок Счетной палаты, они могут привести к повреждению его партнерами выводить средства за границу или просто растратил деньги на сомнительных сделках, в том числе спекуляции против рубля.

Существует никаких сомнений, что приватизация государственных активов в таком анархическом подхода к управлению государственной собственностью будет осуществляться в принудительном и безответственным, на основе субъективных

ощущений и личных интересов уполномоченных должностных лиц соответствующих государственных органов.

Этот подход лишает смысла управлению государственным имуществом, потому что владелец является недостаточное понимание того, что он хочет, он не устанавливает четких менеджеров задания, и они начинают "рулить" государственные коммерческие организации, такие как персональные фирм по собственному усмотрению. Приватизация они воспринимают как возможность легализовать эту частное управление.

- А как вы должны действовать?

- Более гибкий. Президент четко указано ограничения, которые необходимо соблюдать в процессе приватизации, это не должно быть самоцелью, а используется в контексте решения задач повышения эффективности и модернизации экономики. Можно продать активы, которые не нужны для решения государственных задач, для экономического развития. И в то время, наоборот, государство стоило бы приобрести активы, необходимые для стимулирования экономического роста.

Возьмем, к примеру, инфраструктуры, которая традиционно является одним из основных компонентов состояния имущественного комплекса. Во всех странах. Почему государство владеет инфраструктурой и инвестиции в его развитие? Потому экономическая теория и практика показывают, что инфраструктура не может быть потребовано максимизации прибыли. Транспортные расходы должны быть оптимальными для экономического развития, который требует определенную подвижность факторов производства, снижение транспортных расходов на товары, повышения эффективности производства и цепочки поставок.

Так часто государственные курорты частично субсидировать перевозки. Наиболее известный пример путешественника - субсидируется дешевые курорты. Испания активно прибегали к субсидий для доставки туристов на Канары.

Для того чтобы обеспечить необходимые условия для их уровня развития спрос на туристические услуги. Или путешествия предоставляет студентам. Или субсидии для дальних перевозок грузов в странах с обширной территорией. Когда инфраструктура промышленность начинает работать на максимизации прибыли, это влечет за собой дополнительные расходы для всех и ведет к снижению конкурентоспособности экономики.

- Например, платных дорог и системы "Платона"?

- Это зависит от соотношения цены и эффекта. Если тариф меньше транспортных расходов путешествуют бесплатно, но перегружена или просто плохой дороге для, платная дорога будет иметь положительный эффект. Если нет, то получается отрицательным для оплаты для граждан, которые не могут свободно передвигаться по стране из-за высокой стоимости билетов на поезда, самолеты, автобусы для дальних перелетов. Для расходов больше, чем больше значения сотрудничества и дальних удаленных рынках деловых поездок.

Если наша цель заключается в повышении мобильности рабочей силы, и такая проблема существует, то это означает, что мы должны держать транспортные расходы на низком уровне.

Так как мы большая страна, в которой граждане хотят чувствовать себя единым народом, поэтому мы должны субсидировать перевозки позвоночник.

Мы должны субсидировать мобильности молодежи. Чтобы сделать это, мы можем доплачивать из бюджета на билеты, то есть субсидировать частный бизнес, который сидит на инфраструктуру. Либо мы можем субсидировать самой инфраструктуры. Во втором случае, это лучше держать в государственной собственности.

То же самое относится к ряду других инфраструктурных отраслей, связанных с социальной сферой. Это прежде всего жилищно-коммунального хозяйства, где приватизация, если она будет проходить без планирования, вероятно, приведет к повышению тарифов. То есть, мы должны понимать, что если бизнес и хочет приватизировать имущество в этой области, это только, чтобы получить прибыль.

- Это натурально. Но если проблема в другом, то что?

- Мы должны разделить госбюджета - в текущем бюджете и развития бюджета. Это было сделано очень успешно Евгения Примакова. И в Бюджетном кодексе было большой раздел: бюджет развития.

Впоследствии, по инициативе бюджета развития Алексей Кудрин был ликвидирован, и вместо этого мы получили Стабфонд, который затем был разделен на две части. деньги Стабфонда вложены де-факто не в экономику, а в субсидировании американского бюджета.

- Были вложены в основном в долларах США?

- Правительство обязательства США и другие страны - члены НАТО, которые используют деньги включая агрессии против нас. Все доходы, которые конъюнктурный характер, в том числе доходов от приватизации должны быть направлены на развитие экономики через бюджет развития. В тот же бюджет развития необходимо сделать все инвестиционную программу. Тогда мы будем понимать, что мы финансируем инвестиции в том числе за счет доходов от государственной собственности. Мы должны закрыть петлю.

Государство должно иметь дело с поддержкой инвестиций и инноваций, развитие инфраструктуры за счет этих доходов, получаемых от государственной собственности. И эта система должна работать на принципах максимальной эффективности. Наша страна настолько богата своими ресурсами, что из-за недр могут быть заполнены только бюджет развития. И сегодня эти доходы растекаются по промышленности сырья, для нефтяных компаний, карманы ...

Я уверен, что если мы организует управление государственной имущественного комплекса, этот контроль будет давать прибыль. То есть, мы удалить из бюджета бремени государственных инвестиций. И инвестиционная программа государственной, в том числе для нужд военно-промышленного комплекса, будут финансироваться в основном за счет доходов, полученных от государственного имущества. И тогда мы в этой логике понятно, какая компания имеет смысл приватизировать, а какие нет, нам не нужно, и что, напротив, мы должны строить. Без такого системного подхода невозможно осуществлять эффективное приватизацию. Потому что это будет просто латание дыр.

Продажа ликвидных активов в настоящее время, для того, чтобы подключить бюджетного дефицита, а затем, возможно каким-то образом прервана - это недальновидно отношение избранное.

- В каком формате граждане могли участвовать в масштабной приватизации в "Роснефти", такие как покупка? Или граждане могут получить только все mikropakety в региональных и муниципальных объектов?

- Я думаю, что мы можем реально рассчитывать на участие в приватизации двух категорий граждан. Это, во-первых, те граждане, которые работают в приватизированных предприятиях.

На кризис пенсионных денег, зачистки банки и санитарии "Траст" - предправления "Discovery Holding" Рубен Аганбегян

"Вопрос не ликвидность, но в том месте, где это

О том, на "эффект домино" банков валяться в условиях нынешнего кризиса, рубль станет резервной валютой, нужно ли приватизировать ... →

Весь мировой опыт свидетельствует о том, что участие работников в управлении предприятием - это большое преимущество для корпоративного управления. Чем больше вовлечение работников в управление, тем лучше, потому что оказывается на мотивацию общему делу. Поэтому, я бы даже позволил преимущества для работников корпораций, которые будут приватизированы, стимулов для покупки акций.

- Это госбанки и опасения?

- И банки, конечно. Это одна часть граждан.

Вторая часть, на кого вы можете рассчитывать на - тех граждан, которые принимают активное участие в финансовом рынке. Те из нас, вокруг одного миллиона человек, которые имеют пристрастие к покупке и продаже акций, что на самом деле совершил сделки на финансовом рынке.

- И учителя, врачи, государственные служащие, работники частных компаний?

- Что касается остального, и что подавляющее большинство, следует отметить, что люди просто не имеют денег, чтобы принять участие в этой приватизации.

И есть только одна возможность. И я думаю, что это очень интересно.

- Заинтригованный ...

- Мы должны помнить, обязательство государства по восстановлению сбережений, что были поставлены под угрозу в результате замораживания депозитов в период гиперинфляции начала 90-х. У нас есть ряд законов, определяющих обязательства государства и порядок восстановления сбережений вкладчикам Сбербанка СССР. И если мы восстановить эти сбережения, при условии, что деньги, которые люди получают счета в Сбербанке, могут быть использованы только для инвестиционных целей, то мы можем решить проблему участия граждан в приватизации. Они будут иметь возможность выбирать, какие компании вкладывать свои деньги. Деньги должны быть использованы исключительно для инвестиций в определенных активов государства - это может быть условием для восстановления сбережений и в то же время решения проблем приватизации.

Я убежден, что если мы хотим достичь социального мира и согласия, мы не можем игнорировать проблему восстановления сбережений вкладчикам Сбербанка. Это

очень серьезная социальная проблема, что люди не забывают.

- Но власти сообщили, что советские долги погашены, подсчитывают с помощью коэффициента и вернулся ...

- Нет, это не было восстановление, это было очень мало, если не символический компенсации.

- Многие люди не ждут восстановления любых взносов или компенсации. И что получите граждан, родившихся после распада Советского Союза?

- Восстановление средств должна охватывать и молодое поколение россиян - уже наследников умерших вкладчиков. Во всяком случае, главной обязанностью месторождений Сбербанка остаются. Это зафиксировано в законах о восстановлении сбережений. Правительство делает вид, что такие законы не существуют. Но эта проблема, и я думаю, что это путь к решению проблемы еще серьезнее, а именно продолжение в глубокое недоверие к людям в государстве и в бизнесе после ваучерной приватизации 90-х годов. Люди думают, что они были обмануты. Для тех ваучеры, которые были даны им, они в конечном итоге в подавляющем большинстве ничего не получили. Столкнувшись с тем, что они потеряли не только свое имущество, как граждан государства, но и частной собственности в Сбербанке СССР.

Правительство борется с проблемами бюджета за счет сокращения расходов, а не увеличения госдолга

Бюджет 2016: как свести концы с концами

Правительство сократит расходы бюджета в этом году по сравнению с необеспеченными пунктами на 10%. Но если нефтяные котировки не вернутся, по крайней мере \$ 40 за баррель ... →

Если мы сможем восстановить сбережения и привлекать людей в управлении приватизированного государственного имущества, мы тем самым, и доверие к усилиям приватизации, и это как-то смягчить раскол в обществе, которая существует сегодня в связи с результатами приватизации.

против спекулянтов

- Вы неоднократно критиковали Московскую фондовую биржу за то, что он вращается спекулятивный капитал. В этой логике, если говорить просто спекулятивный капитал, безусловно, будет участвовать в процессе приватизации?

- Спекулятивный капитал сегодня легализовано. Но в спекулятивных операций были незаконно составляющая, связанная с манипулированием рынка. Манипуляция рынка - это тягчайшее преступление, для которого Принято очень жестко наказаны во всех странах, вплоть до пожизненного заключения, как в Америке, или огромные штрафы.

Уверяю вас, что специалист, который понимает, как построить биржевую торговлю, манипулирование рынком Легко видеть. Тот факт, что такие специалисты в Центральном банке не удивительно в крайности.

С Центрального банка присоединились Комиссии по ценным бумагам, которая была предназначена, чтобы сделать. По мере увеличения числа сотрудников мы имеем центрального банка по величине в мире. И если Центральный банк не имеет достаточного количества специалистов по расследованию манипулирование рынком, то нет необходимости приватизировать Московскую фондовой бирже, необходимо было оставить его в качестве отдела Центрального банка, с тем чтобы иметь контроль над биржевой торговли.

Если даже денежные власти пошли на продажу Московской фондовой бирже, они должны обладать необходимой квалификацией для того, чтобы контролировать ее работу. Особенно в ситуации, когда владельцы Обмен стальных финансовых учреждений сами участвуют в спекуляциях.

Прямая обязанность денежных властей, финансового мониторинга и других компетентных органов - провести тщательное расследование механизма обменного курса рубля, с тем чтобы определить цепочку фиктивных сделок, который трейдеры знать очень хорошо.

И если служащие Центрального банка будет общаться с людьми, которые ранее активно работали на бирже, но затем пошел на биржу, потому что они не выдерживают конкуренции с манипуляторами курса рубля, вы можете получить отличную информацию о механизм манипуляции. Я уверен, что многие для себя полезно знать сотрудников Центрального банка о том, как выстроить цепочку манипулировать курсом рубля.

"Северсталь" издала финансовые результаты за четвертый квартал 2015 и на весь 2015 согласно результатам, доход компании в четвертом квартале упал на 16,1% kV/kV против снижающихся цен стали и снижения, пользующегося спросом на внутренних и внешних рынках. EBITDA составлял \$401 миллион, который делает на 23,5% ниже результата третьего квартала 2015, доходность на EBITDA

уменьшилась на 2,8% до 28,7% (третий квартал - 31,5%). На доходе к году это было уменьшено 22,9% g/g к \$6396 миллионам (в 2014 году 8296000000\$), EBITDA индекса уменьшился на 5,2% (g/g), это 2096000000\$.

Свободный поток наличности "Северсталь" вырос к 1,552\$ один миллиард (рост на 20,6% в 2014). Компании удалось достигнуть роста в результате из-за уменьшения в оборотном капитале из-за эффективного уменьшения в политике инвентаря, и доставки позволят уменьшать затоваривание.

Индикатор погрузки долга, 2015 сделал Чистый долг / EBITDA для конца 0,4, который соответствует третьему кварталу 2015 и является одним из самых низких в отделении. Выплата обеспечивает униформу путем 2018 нашими оценками, потока наличности компании в 2016 будет достаточно, чтобы финансировать капитальные расходы и платежи дивидендов.

Важно отметить, что компания сообщила о результатах четвертого квартала 2015 о чистых убытках в \$114 миллионах из-за неденежных расходов в форме переоценок валюты и обесценивании необоротного капитала. Исправленный чистый доход \$267 миллионов.

Я дал капиталовложение \$440 миллионов в конце 2015, меньше, чем в 2014 для 43,5%. Мы полагаем, что уменьшают "Северсталь" стоимости из-за отсутствия значительных инвестиций в расширение против уменьшения на рынках стали.

Недавно компания объявила, что планирует увеличить капитальные расходы до 43 миллиардов рублей. в 2016 это составляет приблизительно \$550 миллионов по текущему обменному курсу. Поскольку капиталовложение для 70% назначено в рублях, это число включает инфляционный компонент. Нормализация стоимость рубля инфляции и расходов преобразования в долларах по действующему курсу, оказывается той стоимостью, будут \$514 миллионов (по сравнению с \$440 миллионами в 2015). увеличение стоимости было связано с ростом доли производства с высокой добавленной стоимостью (гальванизированный и с полимерным покрытием, найма). Таким образом мы полагаем, что расходы в долгосрочной перспективе могут оказать положительное влияние на доходность и финансовое положение. Тем не менее, мы не исключаем, это в 2016 будет работать под давлением потока наличности.

Производственные расходы по пластине, включая вклад "Северсталь Ресурс", остался практически на том же самом уровне по сравнению с последним кварталом - 200\$.

Структура дохода компании почти не изменялась, российский рынок - акция приблизительно 67%, европейского рынка - 17%, на Ближнем Востоке - 7%, другой доход сделал Америку, Азию и другие страны.

Мы предсказываем, что доход компании будет основан на результатах в 2016 5,68\$ один миллиард и EBITDA

К февралю весь умный разговор о потребности диверсификации национальной экономики, на неизбежности победы замены импорта в отдельно взятой стране и о других волшебных нанотехнологиях, а также это предполагалось, были уменьшены, чтобы освободить "blagorastvoreniya vozdusy". Как только в нефтяной скважине рак свистел и от федерального бюджета немного раkhnut могильный холод, экономический блок российского правительства во главе с удовлетворенным человеком "Единой России", по традиции, мог предложить только два хорошо ему знакомые способа выхода из кризисной ситуации. Первое: еще раз войти в карманы населения, посредством налогов и акцизов, переходивших к нему добрая доля лишений и трудности патриотизма. Второе: распродавать остатки зернохранилищ Родины.

Несколько дней назад перед grozna глаза нашего национального лидера были представленными главами крупнейших государственных корпораций России, проходящей с местами в монополии. Президент-отец произнес выступление перед высшим руководством "российской Железной дороги" и "ВТБ", "Роснефтью" и "Башнефтью", "Совкомфлотом" и "АЛРОСА". Было это о будущей продаже государственных архивов или, просто разговор, о приватизации. Да, о том, что в массовом сознании и сильно связан давно с воровством, haruzhnichestvo, мошенничеством и предательством интересов государства. Однако, Владимир Владимирович уверил общественность, что на сей раз все будет не как во все еще арестованном Чубайсе. Президент потребовал от исполнителей, чтобы процесс был экономно оправдан, и также прибыльный и, в то же время, законный. Таким образом государство должно удерживать контроль стратегически важные предприятия.

Если смотреть на все это без эмоций, необходимо признать: выступая условий, предусмотренных Владимиром Путиным, частный капитал мог продвинуть государство, чтобы исправить некоторые отверстия в экономике. Однако, практика внутреннего бизнеса кардинально рассеивается из теорий из учебников, согласно которым учились наши либеральные монетаристы. Если "вызвать" приватизацию, необходимо начать процесс с инвентаря. Только получавший информацию об имеющихся ресурсах и оценивавший их реальную стоимость, возможно "продать

что-то ненужное, чтобы купить что-то ненужное". В каком количестве времени Вы нуждаетесь для компании уровня "российской Железной дороги" для такой работы? Даже если материальные запасы инвентаря остаются в идеальном заказе на каждую внутреннюю стадию, все равно есть много из. Это - не меньше чем год в любом случае.

Однако, один из самых умных представителей российского либерализма рынка, это министр нашего экономического развития, Алексей Улюкаев после встречи в президенте сделал уже на следующий день такое горячее заявление, что для государственной собственности это стало довольно ужасным.

- Теперь понимание, что нет никакого места, чтобы ждать, больше прибыло, - с элегантностью англо-российского переводчика Yandex, которого объявил министр.

- Ситуация бюджетное критическое, gener

- Ключевые "получатели" новой широкомасштабной приватизации может быть олигархи?

Главный бухгалтер обеспечивает контроль за отражением на счетах бухгалтерского учета всех осуществленных хозяйственных операций, предоставление оперативной информации о финансовом состоянии ООО «РИА «Свинарка и пастух», составление в установленные сроки бухгалтерской финансовой и налоговой отчетности. Главный бухгалтер устанавливает служебные обязанности для подчиненных ему работников.

Главный бухгалтер имеет право требовать от других работников предприятия представления материалов (счетов, отчетов, справок и т.п.), необходимых для бухгалтерского учета и контроля.

ООО «РИА «Свинарка и пастух» в анализируемом периоде являлось плательщиком следующих налогов:

- Налога на прибыль;
- Налога на имущество юридических лиц;
- Налога на рекламу (отменен с 01.01.2015г.);
- Налога на добавленную стоимость;
- Единого социального налога;

- Единого налога на вмененный доход.

Для оценки эффективности деятельности ООО «РИА «Свинарка и пастух» за 2013-2015 гг. необходимо рассмотреть основные показатели работы организации.

В 2015г. наблюдается изменение основных экономических показателей деятельности организации по сравнению с 2013 и 2014гг. Выручка от продажи работ и услуг уменьшилась в 2015г. на 36% по сравнению с 2013г., и увеличилась на 8% по сравнению с 2014г. за счет увеличения выполнения работ и оказания услуг.

Себестоимость проданных работ и услуг уменьшилась в 2015г. на 28,7% по сравнению с 2013г. и на 7,5 % по сравнению с 2014г. Главной причиной уменьшения себестоимости в 2015г. явилось уменьшение объема выполнения работ и услуг.

Анализируя изменение среднегодовой стоимости основных фондов в 2015г. по сравнению с 2013 и 2014гг., можно наблюдать увеличение стоимости основных фондов в 3,4 раз и в 1,4 раза соответственно. Значительный рост среднегодовой стоимости основных фондов связан с приобретением в 2015г. дорогостоящей аппаратуры для видеомонтажа, а также увеличением числа рекламных конструкций.

Среднегодовая стоимость оборотных средств в 2015г. выросла в 2,7 раза по сравнению с 2013г. и в 1,3 раза по сравнению с 2014г. главным образом за счет увеличения дебиторской задолженности.

В условиях рыночных отношений цель деятельности организации состоит в долговременной стабильной работе и получении прибыли. Прибыль от продаж уменьшилась в 2015г. на 53 % по сравнению с 2013г., и снизилась на 48,7% по сравнению с 2014г.

Важнейшим показателем, который дает объективную оценку конечных результатов деятельности организации и возможность сравнительного анализа, является рентабельность. Рентабельность продаж в 2015г. уменьшилась на 1,03 процентных пункта по сравнению с 2013г. и на 3,17 процентных пункта по сравнению с 2014г., что явилось следствием изменения рыночной конъюнктуры. Произошел спад рентабельности производства в 2015г. по сравнению с 2013г. на 10,29 процентных пункта и на 15,35 процентных пункта по сравнению с 2014г.

Однако для объективной оценки деятельности организации необходимо проанализировать финансовое состояние организации, в частности финансовую устойчивость.

Финансовое состояние организации в значительной степени зависит от того, каким имуществом располагает организация.

Источниками формирования имущества организации являются собственные и заемные средства. Данные о величине собственных источников отражаются в третьем разделе баланса, а данные о заемных – в четвертом и пятом разделе баланса.

Существенная доля всех источников имущества ООО «РИА «Свинарка и пастух» отводится заемному капиталу. Его увеличение в 2015г. в 2,53 раза по сравнению с 2013г. и незначительном уменьшении на 8% по сравнению с 2014г. произошло в значительной мере за счет увеличения краткосрочных обязательств. За 2015г. собственные оборотные средства уменьшились на 134 тыс. руб. по сравнению с 2013г. и увеличились на 384 тыс. руб. по сравнению с 2014г. Значит, запас финансовой устойчивости организации уменьшается.

Привлечение заемных средств в оборот организации – явление нормальное. Это содействует временному улучшению финансового состояния, но при условии, что они не замораживаются на продолжительное время в обороте и своевременно возвращаются. В противном случае может возникнуть просроченная кредиторская задолженность, что в конечном итоге приводит к выплате штрафов и ухудшению финансового положения.

Следовательно, от того, насколько оптимально соотношение собственного и заемного капитала, во многом зависит финансовое положение организации. Выработка правильной финансовой стратегии поможет организации повысить эффективность своей деятельности.

Стабильность деятельности организации связана с общей структурой капитала, степенью его зависимости от кредиторов и инвесторов. Имея стабильную финансовую структуру собственных средств, организация имеет возможность притягивать к себе инвесторов.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования соответствовал нормативному значению на все три года функционирования ООО «РИА «Свинарка и пастух», а только до 2015г. что свидетельствует о недостатке собственных оборотных средств у организации, необходимых для его финансовой

устойчивости. В 2015г. произошло уменьшение показателя на 0,20 пункта по сравнению с 2013г. и увеличение 0,09 пункта по сравнению с 2014г.

В 2014г. произошло уменьшение коэффициента обеспеченности материальных запасов собственными средствами по сравнению с 2013г., а в 2015г. это значение выросло. Таким образом, собственных средств организации пока достаточно для формирования запасов.

Весьма существенной характеристикой устойчивости финансового состояния является коэффициент маневренности собственного капитала. В 2015г. наблюдается снижение данного показателя на 0,25 пунктов по сравнению с 2013г., а по сравнению с 2014г видно увеличение на 15 пунктов. Это говорит о том, что на предприятии не совсем достаточно собственных оборотных средств, находящихся в мобильной форме, позволяющих относительно свободно маневрировать этими средствами.

В 2015г. коэффициент постоянного актива увеличился на 0,25 пункта по сравнению с 2013г. и на 0,15 пункта снизился по сравнению с предыдущим годом, что свидетельствует об незначительном увеличении доли основных средств и других внеоборотных активов в источниках собственных средств.

В 2015г. коэффициент реальной стоимости имущества увеличился по сравнению с 2013г. и незначительно уменьшился по сравнению с 2014г. и составил 0,25, но значение коэффициента по-прежнему остается ниже норматива. Таким образом, доля основных средств и сырья в имуществе организации увеличилась, но остается недостаточной.

Значение коэффициента автономии в 2013г. соответствовало нормативному значению и составлял 0,52, что являлось положительным моментом, но в 2014г. снизилось до 0,35 и стало ниже нормативного, в 2015г. видно незначительное увеличение коэффициента до 0,39, но это все-равно ниже нормативного. Следует отметить, что это свидетельствует о падении финансовой независимости организации, о возможном увеличении риска финансовых затруднений в будущие периоды.

Коэффициент соотношения собственных и заемных средств также значительно снизился в 2014г. Если в 2013г. величина собственного капитала в 1,07 раза превышала заемный капитал, то в 2014-2015гг. это превышение прекратилось, и заемный капитал превысил собственный почти в 2 раза. Этому способствовал значительный рост кредиторской задолженности, т.к. ООО «РИА «Свинарка и

пастух» заключило соглашение со Сбергательным банком РФ об овердрафтном кредите, согласно которому банк выдает каждый месяц заемщику кредит сроком на 29 дней.

Проведя анализ, можно сделать вывод, что оборотные активы составляют 73,37% в общем объеме имущества и существенно влияют на экономические показатели деятельности организации и показатели финансовой устойчивости.

Под составом оборотных активов понимается совокупность элементов, образующих оборотные производственные фонды и фонды обращения.

Структура оборотных активов представляет собой соотношение отдельных элементов оборотных производственных фондов и фондов обращения, то есть показывает долю каждого элемента в общей сумме оборотных активов.

Анализ состава и структуры оборотных активов ООО «РИА «Свинарка и пастух» показал, что размер оборотных активов на конец 2015г. составил 4301 тыс. руб., что на 71 тыс. руб. больше, чем данное значение на конец предыдущего года. В 2015г. оборотные производственные фонды составили 2605 тыс. руб., а фонды обращения 1666 тыс. руб.

В 2015г. удельный вес оборотных производственных фондов в составе оборотных активов стал меньше на 15% по сравнению с 2013г. и остался таким же как в 2014г., и он составил 62%, а удельный вес фондов обращения увеличился в 2015г. и составил 38%.

Из оборотных производственных фондов в 2013, 2014 и 2015гг. наибольший удельный вес в составе оборотных активов имеют готовая продукция и товары для перепродажи. Причем их удельный вес в 2015г. в составе оборотных активов увеличился на почти на 3% по сравнению с 2014г и составляет 56,1%.

Из фондов обращения в 2013, 2014 и 2015гг. наибольший удельный вес в составе оборотных активов имеет дебиторская задолженность. В 2015г. доля дебиторской задолженности в составе оборотных активов увеличилась на 16% по сравнению с 2013г. и на 1% по сравнению с 2014г. Следует отметить, что дебиторская задолженность является краткосрочной (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты), что уменьшает риск невозврата долгов.

Величина денежных средств в 2015г составила 1 тыс. руб. и оставалась таковой в 2013 и 2014гг.

Сумма денежных средств должна быть такой, чтобы ее хватало для погашения всех первоочередных платежей. Но наличие больших остатков денежных средств на протяжении длительного времени может быть результатом неправильного использования оборотных активов. Их нужно быстро пускать в оборот с целью получения прибыли. Следовательно, можно сделать вывод, что практически все денежные средства ООО «РИА «Свинарка и пастух» находятся в постоянном обороте, и остатков не образуется.

Пребывание оборотных активов в сфере обращения не способствует созданию нового продукта. Излишнее отвлечение их в сферу обращения – отрицательное явление. Важнейшими предпосылками сокращения вложений оборотных активов в эту сферу являются рациональная организация реализации работ и услуг, применение прогрессивных форм расчетов, своевременное оформление документации и ускорение ее движения, соблюдение договорной и платежной дисциплины.

Большую роль в обеспечении нормальной работы организации играет эффективное использование оборотных активов, которое влияет на основные показатели хозяйственной деятельности организации: на рост объема производства, снижение себестоимости работ и услуг, повышение рентабельности организации. Оценка эффективности использования оборотных активов ООО «РИА «Свинарка и пастух» должна помочь выявить дополнительные резервы и способствовать улучшению основных экономических показателей работы организации.

Эффективность использования оборотных активов зависит от многих факторов, которые можно разделить на внешние, оказывающие влияние вне зависимости от интересов организации, и внутренние, на которые организация может и должно активно влиять. К внешним факторам относятся:

- общеэкономическая ситуация;
- налоговое законодательство;
- условия получения кредитов и процентные ставки по ним;
- отраслевая принадлежность организации;
- социальная значимость;
- масштабы организации.

Эти и другие факторы определяют рамки, в которых организация может маневрировать внутренними факторами рационального движения оборотных активов.

Под внутренними факторами, определяющими эффективность стратегии управления оборотными активами организации, понимают:

- ценовую политику организации;
- структуру активов;
- учетную политику, позволяющую использовать обоснованные методы оценки запасов и т.д.

Для оценки эффективности оборотных активов используется временной фактор: чем дольше оборотные активы пребывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем при прочих равных условиях ниже эффективность их использования, и наоборот. Показателем, характеризующим меру интенсивности использования оборотных активов, выступает оборачиваемость.

Сопоставление коэффициентов оборачиваемости в динамике по годам позволяет выявить тенденции изменения эффективности использования оборотных активов.

В 2015г. по сравнению с предыдущим годом оборотные активы увеличились на 1,7% или на 71 тыс. руб. при снижении объема продаж, что оказало влияние на ухудшение качественных показателей эффективности использования оборотных активов:

- уменьшилась оборачиваемость оборотных активов на 1,21 оборота в год;
- увеличилось закрепление оборотных активов в 1 руб. выручки от продаж
- с 0,14 руб. в предыдущем году до 0,17 руб. в 2015г.;
- увеличилась продолжительность одного оборота оборотных активов на 14 дней;
- уменьшилась рентабельность оборотных активов на 0,26 пункта.

Данные показатели свидетельствуют о необходимости более глубокого анализа использования оборотных активов в 2013-2015гг.

Эффект ускорения (замедления) оборачиваемости оборотных активов выражается в высвобождении (привлечении), уменьшении (увеличении) потребности в них в

связи с улучшением (ухудшением) их использования. Абсолютное высвобождение (привлечение) отражает прямое уменьшение (увеличение) потребности в оборотных активах, а определение величины относительной экономии (перерасхода) может производиться различными способами. Рассмотрим один из них.

При этом подходе расчета относительной экономии (перерасхода) оборотных активов исходят из сравнения длительности периода обращения оборотных активов в различные отчетные периоды. В данном случае разница в длительности периода обращения оборотных активов приводится к объему проданной продукции с помощью коэффициента однодневной реализации.

Данные для расчета относительной экономии (перерасхода) оборотных активов этим способом приводятся в таблице 1.

Таблица 1

Исходные данные для расчета относительной экономии (перерасхода) оборотных активов в 2015г.

Показатели	Годы		
	2013	2014	2015
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	38007	22451	22451
2. Однодневная реализация продукции, тыс. руб.	-	-	62,36
3. Среднегодовая величина оборотных активов, тыс. руб.	1537	3249	4265,50
4. Длительность периода обращения оборотных активов, в днях	14,40	50,40	64,80

Таким образом, получаем:

- в 2015г. по сравнению с 2013г.:

$(64,80 - 14,40) * 62,36 = 3142,94$ тыс. руб.

- в 2015г. по сравнению с 2014г.:

$(64,80 - 50,40) * 62,36 = 897,98$ тыс. руб.

Следовательно, в 2015г. по сравнению с 2013-2014гг. в результате замедления оборачиваемости оборотных активов произошел перерасход оборотных активов в среднем на 897,98 тыс. руб.

Проведя вышеизложенный анализ, можно сделать вывод, что рост эффективности использования оборотных активов позволяет высвободить значительные суммы и, таким образом, увеличить объем производства без дополнительных финансовых ресурсов, а высвободившиеся средства использовать в соответствии с потребностями организации. При замедлении оборачиваемости оборотных активов требуется дополнительное привлечение средств в оборот.

Таким образом, структура оборотных активов, их оборачиваемость, повышение эффективности использования являются одним из резервов достижения устойчивого финансового состояния, обеспечивающего платежеспособность ООО «РИА «Свинарка и пастух», и наращивания её производственного потенциала.

Анализ состояния оборотных (текущих) активов: запасов, дебиторской задолженности, денежных средств имеет большое значение для финансового положения организации.

Изучая величину и структуру запасов, основное внимание следует уделить тенденциям изменения производственных запасов, затрат в незавершенном производстве, готовой продукции и товаров. Анализ изменения времени оборота ресурсов организации, вложенных в запасы и расчеты, дает возможность определить резервы уменьшения потребности в оборотных активах путем оптимизации запасов, их относительного снижения по сравнению с ростом производства, ускорения расчетов или, наоборот, привлечения средств в оборот при неблагоприятном положении дел.

Увеличение абсолютной суммы и удельного веса запасов и затрат может свидетельствовать о следующих факторах:

- наращивании производственного потенциала организации;
- стремлении путем вложений в производственные запасы защитить свои денежные активы от обесценения под воздействием инфляции;

- неэффективном управлении запасами, вследствие чего значительная часть капитала замораживается на длительное время в запасах, замедляется его оборачиваемость.

Учитывая то, что тенденция к росту запасов может привести на некоторое время к снижению степени ликвидности текущих активов, необходимо проанализировать обоснованность отвлечения этих средств из хозяйственного оборота, что может привести к росту кредиторской задолженности и ухудшению финансового состояния организации.

В процессе анализа состояния запасов необходимо установить обеспеченность организации нормальными переходящими запасами сырья, материалов, незавершенного производства, готовой продукции, товаров и выявить их излишки. Основными причинами увеличения остатков товарно-материальных ценностей в ООО «РИА «Свинарка и пастух» могут быть:

1. По производственным запасам – снижение выпуска отдельных видов продукции, отклонение фактического расхода материалов от норм, излишние и неиспользуемые материальные ценности, неравномерное поступление материальных ресурсов и др.;
2. По незавершенному производству – аннулирование производственных заказов (договоров), удорожание себестоимости продукции, недостатки в планировании и организации производства.
3. По готовой продукции – падение спроса на отдельные изделия, низкое качество и неритмичный выпуск продукции, задержка отгрузки, транспортные затруднения и др.

Причины образования сверхнормативных остатков товарно-материальных ценностей следует изучать по отдельным видам и по местам хранения, используя данные складского учета, инвентаризационных ведомостей и аналитического бухгалтерского учета. Если нормы запасов по отдельным видам материальных ресурсов не разработаны, весьма эффективен косвенный метод их оценки. По данным складского учета остатки по отдельным видам материальных ценностей сопоставляются на несколько месячных дат, а также с их месячным, квартальным или полугодовым расходом. При этом выясняется, по каким видам материальных ресурсов остатки малоподвижны, а по каким превышают квартальный и даже полугодовой расход. Излишние и неиспользуемые производственные запасы выявляются тем полнее, чем больше материальных ценностей подвергается

анализу.

Для выявления излишних запасов готовой продукции анализируются их остатки на конец месяца на складе. По датам поступления можно установить, насколько они залежались на складе, и выяснить, в чем причина задержки и нет ли неликвидов.

Скорость оборота товарно-материальных запасов является одним из главных факторов, влияющих на общую оборачиваемость оборотных активов.

В 2015г. произошел рост запасов на 854 тыс. руб. по сравнению с 2013г. и уменьшение на 27 тыс. руб. по сравнению с 2014г. Доля запасов в общей величине оборотных активов в 2015г. увеличилась по сравнению с 2013г., что может свидетельствовать о расширении масштабов деятельности организации либо о неэффективном управлении запасами в отчетном периоде.

В 2015г. произошло замедление оборачиваемости и увеличение срока хранения запасов, в том числе сырья и материалов, по сравнению с 2013г. и 2014г. Это может свидетельствовать о накоплении излишних материалов и спаде производственной и торговой активности организации. Поэтому ООО «РИА «Свинарка и пастух» необходимо проводить систематическую проверку состояния складских запасов.

Большое влияние на оборачиваемость капитала, вложенного в оборотные активы, а, следовательно, и на финансовое состояние организации оказывает увеличение или уменьшение дебиторской задолженности. Наличием дебиторской задолженности характеризуется состояние расчетной дисциплины, которое оказывает существенное влияние на устойчивость организации. Несоблюдение договорной и расчетной дисциплины, несвоевременное предъявление претензий по возникающим долгам приводят к значительному росту дебиторской задолженности, а, следовательно, к нестабильности финансового состояния организации.

Резкое увеличение дебиторской задолженности и ее доли в оборотных активах может быть обусловлено:

- неосмотрительной кредитной политикой организации по отношению к покупателям, неразборчивым выбором партнеров;
- наступлением неплатежеспособности и даже банкротства некоторых потребителей;

- слишком высокими темпами наращивания объема продаж.

Сокращение дебиторской задолженности оценивается положительно, если это происходит за счет сокращения периода ее погашения. Если же дебиторская задолженность уменьшается в связи с уменьшением отгрузки продукции, объема работ и услуг, то это свидетельствует о снижении деловой активности организации.

Задачи анализа состоят в том, чтобы выявить размеры и динамику неоправданной задолженности, причины её возникновения и роста.

Рассмотрим динамику показателей оборачиваемости дебиторской задолженности ООО «РИА «Свинарка и пастух» в таблице 2.

Данные таблицы 2 свидетельствуют о росте в 2015г. дебиторской задолженности по сравнению с 2013г. на 1150 тыс. руб. и на 69 тыс. руб. по сравнению с 2014г. (Приложение 1). И в то же время доля дебиторской задолженности в общей величине оборотных активов в 2015г. по сравнению с 2013 и 2014гг. увеличилась до 38,25 %, т.е. структура имущества организации стала менее мобильной.

В 2015г. по сравнению с 2014г. произошло ускорение оборачиваемости дебиторской задолженности на 6,34 оборота и увеличение периода погашения дебиторской задолженности на 7,21 дня, что может свидетельствовать о возникновении риска её непогашения.

Таким образом, ООО «РИА «Свинарка и пастух» необходимо контролировать состояние расчетов с покупателями, так как значительный рост дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и требует привлечения дополнительных источников финансирования.

Весьма актуальным является вопрос о сопоставимости дебиторской и кредиторской задолженности. Сопоставление дебиторской и кредиторской задолженности является одним из этапов анализа дебиторской задолженности и позволяет выявить причины образования последней. При этом в организации считают, что если кредиторская задолженность превышает дебиторскую, то организация рационально использует средства, т.е. временно привлекает в оборот средств больше, чем отвлекает из оборота. Однако, к данному мнению следует относиться с осторожностью, поскольку кредиторскую задолженность организация обязана погашать независимо от состояния дебиторской задолженности.

Методика анализа оборачиваемости кредиторской задолженности аналогична методике анализа дебиторской задолженности. Проведем оценку оборачиваемости кредиторской задолженности и рассмотрим динамику соотношения кредиторской и дебиторской задолженности ООО «РИА «Свинарка и пастух» (таблица 3) (Приложение 2).

Данные таблиц 2 и 3 позволяют сделать вывод о том, что в организации преобладает сумма кредиторской задолженности, причем темп её роста выше, чем темп роста дебиторской задолженности. Причина этого в более низкой скорости обращения кредиторской задолженности по сравнению с дебиторской. Это говорит о том, что организация временно привлекает в оборот средств больше, чем отвлекает из оборота, что, в принципе, не приводит к дефициту платежных средств.

ООО «РИА «Свинарка и пастух» большое внимание придает изучению и прогнозу движения денежных средств.

Это связано с тем, что из-за объективной неравномерности поступлений и выплат либо в результате непредвиденных обстоятельств возникают проблемы с наличностью. Какой бы ни была причина отсутствия наличных денег, последствия для организации могут быть очень серьезные.

Следовательно, денежную наличность необходимо планировать и анализировать её движение. Рассмотрим динамику оборачиваемости денежных средств ООО «РИА «Свинарка и пастух» (таблица 4).

Таблица 4

Оценка оборачиваемости денежных средств.

Показатели	Годы			Изменение в 2015г. (+,-) к	
	2013	2014	2015	2013	2014
Выручка от продаж, тыс. руб.	38007	22451	24331	-13676	1880

Среднегодовые остатки денежных средств, тыс. руб.	3,5	1	1	-2,5	0
Оборачиваемость денежных средств, в оборотах (п.1/п.2)	10859,14	22451	24331	13471,86	1880
Длительность оборота денежных средств, в днях (360/п.3)	0,03	0,02	0,01	-0,02	-0,01

На основании приведенных данных можно сделать вывод, что денежные средства организации находятся в постоянном и непрерывном обращении. Длительность одного оборота денежных средств минимальна, причем с каждым годом снижается, что влияет на стремительный рост количества оборотов.

Это следует оценить положительно, но все же не стоит забывать, что искусство управления оборотными активами состоит в том, чтобы держать на счетах минимально необходимую сумму денежных средств, которые нужны для текущей оперативной деятельности.

Сумма денежных средств, которая необходима эффективно управляемой организации, - это, по сути дела, страховой запас, предназначенный для покрытия кратковременной несбалансированности денежных потоков; его должно хватить для производства всех первоочередных платежей.

Учитывая величину заемных средств, кредиторской задолженности и других обязательств ООО «РИА «Свинарка и пастух», данного остатка денежных средств явно недостаточно для погашения первоочередных обязательств, что увеличивает потребность в кредите.

Поскольку денежные средства, находясь в кассе или на счетах в банке, не приносят дохода, а их эквиваленты – краткосрочные финансовые вложения – имеют невысокую доходность, их нужно иметь в наличии на уровне безопасного минимума.

Увеличение или уменьшение денежной наличности на счетах в банке обуславливается уровнем несбалансированности денежных потоков, т.е. притоком и оттоком денег.

Связь между притоком и оттоком оборотных активов и денежных поступлений характеризуется с помощью понятия производственно-коммерческий цикл. Производственно-коммерческий цикл – это время между приобретением сырья и материалов и поступлением денежных средств от дебиторов за отгруженную продукцию, оказанные услуги.

Период оборота денежных средств, или финансовый цикл – период между уплатой денежных средств за сырье и материалы и поступлением денежных средств от дебиторов за отгруженную продукцию, оказанные услуги.

Таким образом, продолжительность финансового цикла рассчитывается по формуле:

$$\text{ФЦ} = \text{ОЗ} + \text{ОДЗ} - \text{ОКЗ}, (13)$$

где ФЦ – финансовый цикл (в днях);

ОЗ – оборачиваемость запасов сырья и материалов (в днях);

ОДЗ – оборачиваемость дебиторской задолженности (в днях);

ОКЗ – оборачиваемость кредиторской задолженности (в днях).

Рассчитаем продолжительность финансового цикла ООО «РИА «Свинарка и пастух» (таблица 5).

Данные таблицы 5 свидетельствуют об увеличении продолжительности финансового цикла в 2015г. по сравнению с 2013г. и 2014г. Данное увеличение в 2015г. по сравнению с предыдущим годом произошло за счет замедления оборачиваемости сырья и материалов, дебиторской и кредиторской задолженности.

Следует помнить, что это сопровождается оттоком денежных средств.

Таблица 5

Расчет продолжительности финансового цикла

Показатели	Годы	Изменение в 2015г. (+,-) к
------------	------	-------------------------------

2013	2014	2015	2013	2014	
Оборачиваемость запасов сырья и материалов, в днях	11,20	57,51	74,23	63,03	16,72
Оборачиваемость дебиторской задолженности, в днях	5,47	16,94	24,15	18,68	7,21
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в днях	7,26	29,53	33,52	26,26	3,99
Финансовый цикл, в днях (п.1+п.2-п.3)	9,41	44,92	64,86	55,45	19,94

Поэтому ООО «РИА «Свинарка и пастух», чтобы эффективно управлять денежными средствами, запасами, дебиторской и кредиторской задолженностью, необходимо обеспечить следующие условия:

- величина запасов должна быть достаточной для удовлетворения потребности в них в случае необходимости, однако она не должна превышать нормального уровня;
- дебиторам следует предоставлять кредит на приемлемый срок, но нельзя допускать просрочки платежей;
- у кредиторов необходимо добиваться кредита на срок, превышающий срок погашения дебиторской задолженности, и использовать полученные средства с максимальной эффективностью.

Таким образом, проведя анализ оборачиваемости запасов, дебиторской задолженности и денежных средств, можно сделать вывод, что основная задача рационального управления оборотными активами ООО «РИА «Свинарка и пастух» должна заключаться в сокращении периода оборачиваемости каждой из наиболее весомых составляющих оборотных активов.

Заключение

Изучив действующую практику функционирования организации ООО «РИА «Свинарка и пастух» и проведя анализ и оценку эффективности использования её оборотных активов, можно сделать следующие выводы:

Оборотные активы – это средства, обслуживающие процесс хозяйственной деятельности, участвующие одновременно и в процессе производства, и в процессе реализации продукции, работ, услуг. В обеспечении непрерывности и ритмичности процесса производства и обращения заключается основное назначение оборотных активов организации.

Оценка эффективности использования оборотных активов осуществляется через показатели его оборачиваемости. Поскольку критерием оценки эффективности управления оборотными активами является фактор времени, используются показатели, отражающие, во-первых, скорость оборота; во-вторых, общее время оборота, или длительность одного оборота в днях.

Главной целью ООО «РИА «Свинарка и пастух» являются осуществление основных направлений деятельности для обеспечения общественных потребностей, получение прибыли для повышения благосостояния коллектива организации, улучшения его труда и приращение капитала. Для достижения поставленной цели в организации существуют четкая структура управления и рациональный подбор кадров.

В 2015г. наблюдается изменение основных экономических показателей деятельности организации по сравнению с 2013 и 2014гг. Увеличение выручки от продаж в 2014г. произошло, главным образом, за счет увеличения выполнения работ и оказания услуг. О росте эффективности производственной и коммерческой деятельности в 2015г. свидетельствует увеличение рентабельности продаж.

О наращивании экономического потенциала и масштабов деятельности организации свидетельствует увеличение в 2015г. имущества организации. Основную долю в имуществе организации занимают оборотные активы, удельный вес которых в общем объеме имущества в 2015г. составил 73,37%. Данное соотношение говорит о том, что организация имела достаточно мобильную структуру активов в отчетном периоде.

Существенная доля всех источников имущества ООО «РИА «Свинарка и пастух» в 2013, 2014, 2015гг. отводится заемному капиталу. Следует отметить, что прослеживается тенденция к увеличению доли заемного капитала в общей структуре источников имущества организации.

В 2015г. произошел рост запасов на 854 тыс. руб. по сравнению с 2013г. и уменьшение на 27 тыс. руб. по сравнению с 2014г. Доля запасов в общей величине оборотных активов в 2015г. увеличилась по сравнению с 2013г., что может свидетельствовать о расширении масштабов деятельности организации либо о неэффективном управлении запасами в отчетном периоде.

Размер оборотных активов на конец 2015г. составил 4301 тыс. руб., что на 71 тыс. руб. больше, чем данное значение на конец предыдущего года. В структуре оборотных активов наибольший удельный вес занимают оборотные производственные фонды, в том числе запасы.

В 2015г. по сравнению с 2014г. незначительно снизилась эффективность использования оборотных активов. В 2015г. по сравнению с предыдущим годом уменьшилась оборачиваемость оборотных активов на 1,21 оборота в год; увеличилась продолжительность одного оборота оборотных активов на 14 дней; уменьшилась рентабельность оборотных активов на 0,26 пункта. Это знак того, что организация в 2015г. работала менее ритмично и недостаточно рационально использовала денежные ресурсы по сравнению с предыдущим годом.

В 2015г. произошел рост дебиторской задолженности и запасов по сравнению с 2013г и 2014г. В 2015г. по сравнению с предыдущим годом произошло замедление оборачиваемости и увеличение периода погашения дебиторской задолженности и срока хранения запасов. В современных условиях хозяйственной деятельности внимание этим факторам улучшит финансовое положение ООО «РИА «Свинарка и пастух».

Значительные резервы повышения эффективности использования оборотных активов имеется непосредственно в самой организации. ООО «РИА «Свинарка и пастух» при изменении финансовой политики управления запасами, имеет возможность сократить период их оборота на 22 дня, оптимизировать общий размер и структуру запасов и обеспечить эффективный контроль за их движением.

Проведя анализ оборачиваемости запасов, дебиторской задолженности, денежных средств и общей величины оборотных активов, можно сделать вывод, что ООО «РИА «Свинарка и пастух» при условии сокращения периода оборачиваемости каждой из наиболее весомых составляющих оборотных активов сможет достигнуть стабильного финансового положения.

Список использованной литературы

Нормативные правовые акты

- 1 "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)
- 2 Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 27.08.1998 N 1598)
- 3 Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О бухгалтерском учете"

Научная литература

- 1 Аренда государственного и муниципального имущества [Текст] / (В.Ю. Осипян, Отраслевое приложение "Учет в сфере образования" // Главбух, II квартал 2011 г., N2
- 2 Белов, А. Н. Бухгалтерский учет в учреждениях непромышленной сферы [Текст] / А.Н. Белов, 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2011.
- 3 Баканов, М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа [Текст] / М.И. Баканов. - М.: Финансы и статистика, 2012.
- 4 Бухгалтерский учет [Текст]: Учебник / Под ред. П.С. Безруких. -М.: Бухгалтерский учет, 2011.
- 5 Годовая отчетность бюджетной организации за 2010 год [Текст] / Т.Г. Тихонова, // Главбух, февраль 2011г., N 4
- 6 Данилевский, Ю. Л. Правило аудиторской деятельности [Текст] / Ю.Л. Данилевский «Аналитические процедуры - нормативные документы». -М.: Бухгалтерский учет, № 3, 2012.
- 7 Жоромская, Н.Н., Долгая В.М. Бухгалтерский учет и налогообложение в бюджетных организациях [Текст] / Н.Н. Жоромская, Комментарий. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Книжный мир, 2011.
- 8 Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет [Текст] / Н,П, Кондраков: Учебное пособие. М.: ИНФРА-М., 2012.
- 9 Палий, В.Ф., Палий, В.В. Финансовый учет [Текст] / В.Ф. Палий. В 2-х частях. - М.:ФБК-ПРЕСС, 2012.

10 Подольский, В.И. др. Аудит [Текст] / В.И. Подольский: Учебник. -М.: ЮНИТИ, 2010.

11 Переоценка основных средств в бюджетных учреждениях [Текст]/ /Е.Ю. Черных //Аудиторские ведомости, 2010 г. - №5.

12 Особенности составления годовой бухгалтерской отчетности бюджетными учреждениями за 2001 г. [Текст] / А.А. Филатова, С.С. Фомина //Аудиторские ведомости, - 2011 г. - №2.

13 Основные средства унитарного предприятия [Текст] / Н.Н. Катаева, Е.А. Огиренко, //Главбух. - 2011 г. №22.

14 Как провести переоценку имущества в бюджетных учреждениях [Текст] / И.Ю. Гарнов, //Главбух 2010 г. - № 6,

15 Как начислять амортизацию в бюджетной организации [Текст]/ Н.А. Загарова, // Главбух - 2013 г. - № 20.

16 Переоценка основных средств и нематериальных активов бюджетных учреждений [Текст] / И.Н. Токарев, //Главбух Отраслевое приложение Учет в сфере образования, - 2013 г. – №1.

Приложение 1

Таблица 2

Оценка оборачиваемости дебиторской задолженности.

Показатели	Годы			Изменение в 2015г. (+,-) к	
	2013	2014	2015	2013.	2014
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	38007	22451	24331	-13676	1880
2. Среднегодовые остатки оборотных активов, тыс. руб.	1537	3249	4265,50	2728,5	1016,5

3. Среднегодовые остатки дебиторской задолженности, тыс. руб.	577	1056,50	1631,50	1054,5	575
4. Оборачиваемость дебиторской задолженности, в оборотах (п.1/п.3)	65,87	21,25	14,91	-50,96	-6,34
5. Период погашения дебиторской задолженности, в днях (360/п.4)	5,47	16,94	24,15	18,68	7,21
6. Доля дебиторской задолженности в общей величине оборотных активов, % ((п.3*100)/п.2)	37,54	32,52	38,25	0,71	5,73

Приложение 2

Таблица 3

Оценка оборачиваемости кредиторской задолженности.

Показатели	Годы			Изменение в 2015г. (+,-) к		2014г. в % к	
	2013	2014	2015	2013	2014.	2013	2014
Выручка от продаж, тыс. руб.	38007	22451	24331	-13676	1880	64,01	108,37
Среднегодовые остатки дебиторской задолженности, тыс. руб.	577	1056,5	1631,50	1054,5	575	282,76	154,42
Среднегодовые остатки кредиторской задолженности, тыс. руб.	766	1842	2265	1490	423	295,69	122,96

Оборачиваемость кредиторской задолженности, в оборотах (п.1/п.3)	49,62	12,19	10,74	-38,88	-1,45	21,64	88,11
Период погашения кредиторской задолженности, в днях (360/п.4)	7,26	29,53	33,52	26,26	3,99	461,71	113,51
Соотношение кредиторской и дебиторской задолженности, коэффициент	1,33	1,74	1,39	0,06	-0,35	104,51	79,88